



ВЫСШАЯ ШКОЛА СТИЛИСТИКИ,
ДИЗАЙНА И ТЕХНОЛОГИЙ

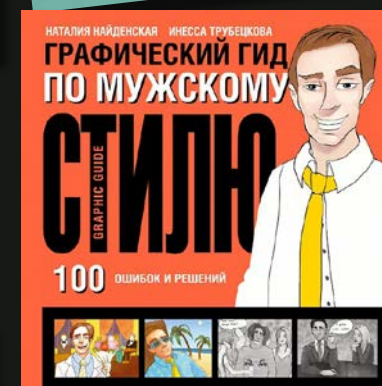
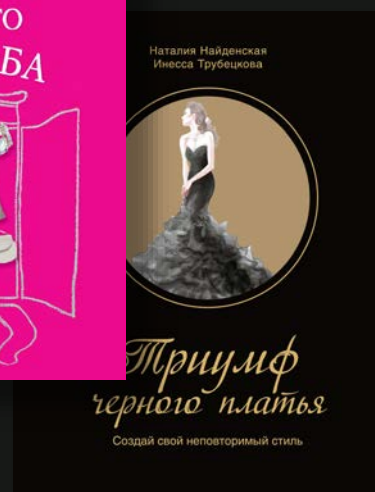
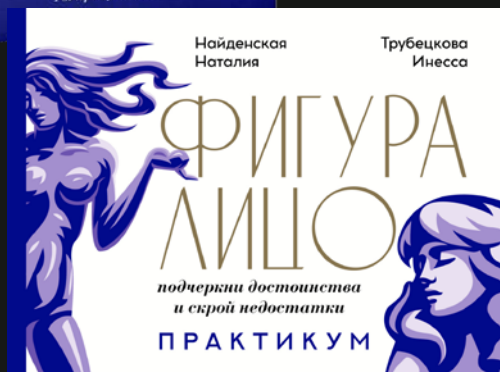
ВЛИЯНИЕ НА **ПРОДАЖИ** РАБОТЫ
КОНСУЛЬТАНТОВ ПО СТИЛЮ
В ТОРГОВОМ ЗАЛЕ

ИНЕССА ТРУБЕЦКОВА

- имидж эксперт, супервизор стилистов, наставник по личному бренду
- 25 лет в имидж индустрии
- преподаватель ВШСДТ (Высшая Школа Стилистики, Дизайна и Технологий)
- писатель, издано 13 книг о моде, стиле, цвете и гардеробе с ведущими издательствами ЭКСМО и АСТ
- заведующая кафедрой «Имидж и стиль» в Академии социальных технологий



13 КНИГ



КАК УВЕЛИЧИТЬ ПРОДАЖИ В МАГАЗИНЕ

- Увеличить объем продаж и средний чек
- Привлечь новых покупателей

1

Консультант по стилю увеличивает
количество покупок у одного клиента.



КОМПЛЕКТЫ И КАПСУЛЫ



Топ с длинным
рукавом



Джемпер



Пальто



Блуза



Объемная
косуха



Брючный
костюм



Юбка из
эко кожи



Бадлон



Джинсы



Трикотажное
платье



Бежевая сумка



Чёрные ботильоны



Топ



Кеды



Бежевые ботильоны



Чёрная сумка



2

Консультант по стилю повышает
повторные покупки

КЛИЕНТСКИЙ СЕРВИС



3

После работы с консультантом по стилю
продажи в магазине увеличивается



СТИЛИЗАЦИЯ СОЗДАНИЕ ОБРАЗА



НА СКОЛЬКО ПОВЫШАЕТ ПРОДАЖИ МАГАЗИНА
УСЛУГА КОНСУЛЬТАНТА ПО СТИЛЮ?

«Данная услуга может увеличить продажи в среднем почти на 100 процентов», — считает главный отраслевой аналитик исследовательской фирмы NPD Group.

КАК УВЕЛИЧИТЬ ПРОДАЖИ В МАГАЗИНЕ

- Увеличить объем продаж и средний чек
- Привлечь новых покупателей

ДОПОЛНИТЕЛЬНЫЙ СЕРВИС

Сервис, превосходящий ожидания клиентов:

- предварительная консультация со стилистом по телефону (обсуждение размера, стиля, личных пожеланий и предпочтений)
- чай, кофе, пирожные и журналы в свободном доступе во время ожидания консультации
- просторная примерочная, недоступная обычным покупателям
- подбор 10 нарядов от стилиста

КЛИЕНТЫ САМИ БУДУТ
РАССКАЗЫВАТЬ О ВАС!



ВИТРИНИСТИКА



СТИЛЬ МАНЕКЕНОВ

С помощью манекенов или стендов с коллекциями в магазине можно привлечь внимание покупателя сразу к нескольким вещам. Узнать, есть ли у покупателя комплект к той вещи, которую он выбрал. Если ему пока не с чем ее носить, можно продать весь комплект. Консультант по стилю сможет проанализировать внешность зашедшего покупателя и порекомендовать ему подходящую модель.



СЪЕМКА
ДЛЯ
ЛУКБУКА
СОЦСЕТЕЙ





КОЛЛАБОРАЦИИ



КТО ТАКИЕ КОНСУЛЬТАНТЫ ПО СТИЛЮ



КОНСУЛЬТАНТ ПО СТИЛЮ

- Консультант по стилю в магазине работает в качестве профессионального имидж-консультанта и персонального шопера. Подобный сервис в несколько раз увеличивает продажи любого магазина одежды.
- Консультант приносит юбку/брюки нужного размера, помогает определиться со стилем, собирает полный образ с аксессуарами, дает консультацию по подборку гардероба исходя из цветотипа внешности и фигуры человека.

ЧТО НУЖНО ЗНАТЬ КОСУЛЬТАНТУ ПО СТИЛЮ

От продавца консультанта по стилю требуется экспертность.

Ему нужно знать:

- типы фигур и способы коррекции недостатков
- основы колористики, цветотипы внешности и способы сочетания цветов
- принципы формирования гардеробных комплектов и капсул
- сезонные особенности гардероба
- модные тенденции сезона
- тонкости общения с покупателем.





БЛАГОДАРЮ ВАС
ЗА ВНИМАНИЕ!



ИГ @InessaTrubetskova
ТГ @TrubetskovaSchool